

Rapport public Parcoursup session 2025

Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client

Les données de la formation

Les tableaux suivants permettent de suivre l'évolution du nombre de candidats, par formation et par groupe, depuis ceux qui confirment le vœu jusqu'à ceux qui acceptent la proposition correspondante. Ces tableaux sont déclinés selon plusieurs éléments. Les données de la formation correspondent aux données de la phase principale, calculées au 10 juillet 2025. Elles ne prennent pas en compte les données de la phase de gestion des démissions.

Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (5690)

Rappel des taux appliqués pour cette formation

Taux minimum de candidats boursiers fixé par le recteur : 21%

Taux minimum de bacheliers professionnels fixé par le recteur : 42%

Synthèse des candidatures, classements et admissions

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Nombre de places proposées	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (5690)	Jury par défaut	Autres candidats	18	232	175	120	19
		Bacheliers professionnels toutes séries	14	152	101	40	15

Suivi des candidats par sexe

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Sexe	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Candidats ayant accepté la proposition	
							Nombre	Pourcentage
Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (5690)	Jury par défaut	Autres candidats	Féminin	134	102	76	10	52,6 %
			Masculin	98	73	44	9	47,4 %
			Total	232	175	120	19	100 %
		Bacheliers professionnels toutes séries	Féminin	71	45	22	5	33,3 %
			Masculin	81	56	18	10	66,7 %
			Total	152	101	40	15	100 %

Suivi des candidats par type de baccalauréat

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Type de bac	Mention au bac	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Candidats ayant accepté la proposition	
								Nombre	Pourcentage
Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (5690)	Jury par défaut	Autres candidats	Baccalauréat Général	Échec au bac	4	2	0	0	0 %
				Sans mention	32	26	14	2	50 %
				AB	15	14	12	2	50 %
				B	2	0	0	0	0 %
				Total	53	42	26	4	100 %
			Baccalauréat Technologique	Échec au bac	10	6	2	0	0 %
				Sans mention	111	78	48	11	73,3 %
				AB	51	43	38	4	26,7 %
				B	4	4	4	0	0 %
				TB	2	2	2	0	0 %
				Total	178	133	94	15	100 %
			Diplômes étrangers	AB	1	0	0	0	

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Type de bac	Mention au bac	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Candidats ayant accepté la proposition	
								Nombre	Pourcentage
			équivalents au bac	Total	1	0	0	0	
		Bacheliers professionnels toutes séries	Baccalauréat Professionnel	Échec au bac	7	1	0	0	0 %
				Sans mention	63	34	3	1	6,7 %
				AB	48	35	16	8	53,3 %
				B	28	25	15	6	40 %
				TB	6	6	6	0	0 %
				Total	152	101	40	15	100 %

Suivi des candidats par profil

Formation d'affectation	Jury	Groupe	Profil	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Candidats ayant accepté la proposition	
							Nombre	Pourcentage
Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (5690)	Jury par défaut	Autres candidats	En terminale	188	153	106	17	89,5 %
			En réorientation	23	14	11	2	10,5 %
			Non scolarisés	21	8	3	0	0 %
			Total	232	175	120	19	100 %
		Bacheliers professionnels toutes séries	En terminale	131	95	38	14	93,3 %
			En réorientation	7	2	2	1	6,7 %
			Non scolarisés	14	4	0	0	0 %
			Total	152	101	40	15	100 %

Suivi des candidats par choix d'enseignements de spécialité en série générale et technologique, ou par spécialité en série professionnelle

Les données de ces tableaux ont été calculées en prenant en compte tous les candidats qui ont suivi une scolarité française en terminale générale, technologique ou professionnelle depuis l'année scolaire 2020-2021.

Formation d'affectation	Jury	Type de bac	EDS 1 & EDS 2 / Spécialité	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (5690)	Jury par défaut	Baccalauréat Général	À noter : Les données ne sont pas statistiquement significatives. Elles ne sont pas affichées.				
		Baccalauréat Technologique	Msgn/ Mercatique & Droit et Economie	100	78	58	9
			Msgn/ Ressources humaines et communication & Droit et Economie	35	23	13	1
			Autres doublettes	31	24	17	2
		Baccalauréat Professionnel	Métiers du commerce et de la vente option b: prospection client et valorisation d'offre commerciale	44	38	19	6

Formation d'affectation	Jury	Type de bac	EDS 1 & EDS 2 / Spécialité	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
			Métiers du commerce et de la vente option a : animation et gestion d'espace commercial	34	23	10	4
			Assistance à la gestion des organisations et de leurs activités	30	16	3	1
			Autres spécialités	36	19	7	4

À noter : Les doublettes d'enseignements de spécialité, relatives à la série générale ou technologique, ou les spécialités de la série professionnelle affichées sont présentées dans l'ordre décroissant de représentativité (calculée sur la base des candidats qui ont confirmé le vœu).

Répartition des candidats de la série générale, à différentes étapes de la procédure, en fonction de leurs doublettes d'enseignements de spécialité

À noter : Les données ne sont pas statistiquement significatives. Elles ne sont pas affichées.

Répartition des candidats de la série technologique, à différentes étapes de la procédure, en fonction de leurs doublettes d'enseignements de spécialité						
Formation d'affectation	Jury	Doublette EDS Significatives	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (5690)	Jury par défaut	Msgn/ Mercatique & Droit et Economie	60,2 %	62,4 %	65,9 %	75 %
		Msgn/ Ressources humaines et communication & Droit et Economie	21,1 %	18,4 %	14,8 %	8,3 %
		Autres doublettes	18,7 %	19,2 %	19,3 %	16,7 %
		Total	100 %	100 %	100 %	100 %

À noter : Les doublettes d'enseignements de spécialité, relatives à la série générale ou technologique, ou les spécialités de la série professionnelle affichées sont présentées dans l'ordre décroissant de représentativité (calculée sur la base des candidats qui ont confirmé le vœu).

Répartition des candidats de la série professionnelle, à différentes étapes de la procédure, en fonction de leur spécialité						
Formation d'affectation	Jury	Spécialité significative	Nombre de candidats qui ont confirmé le vœu	Nombre de candidats classés (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats en position de recevoir une proposition d'admission (parmi ceux qui ont confirmé le vœu)	Nombre de candidats qui ont accepté la proposition
Lycée Saint-Paul Bourdon Blanc - BTS - Services - Négociation et digitalisation de la Relation Client (5690)	Jury par défaut	Métiers du commerce et de la vente option b: prospection client et valorisation d'offre commerciale	30,6 %	39,6 %	48,7 %	40 %
		Métiers du commerce et de la vente option a : animation et gestion d'espace commercial	23,6 %	24 %	25,6 %	26,7 %
		Assistance à la gestion des organisations et de leurs activités	20,8 %	16,7 %	7,7 %	6,7 %
		Autres spécialités	25 %	19,8 %	17,9 %	26,7 %
		Total	100 %	100 %	100 %	100 %

À noter : Les doublettes d'enseignements de spécialité, relatives à la série générale ou technologique, ou les spécialités de la série professionnelle affichées sont présentées dans l'ordre décroissant de représentativité (calculée sur la base des candidats qui ont confirmé le vœu).

Les critères utilisés en 2025

Champs d'évaluation	Critères retenus par la commission d'examen des vœux	Éléments pris en compte pour l'évaluation des critères	Degré d'importance des critères
Résultats académiques	Résultats	Appréciations (notes et commentaires) sur les compétences dans les domaines généraux, technologiques et professionnels pour les candidats bacheliers.	Essentiel
Compétences académiques, acquis méthodologiques, savoir-faire	Savoir-faire	Compétences d'organisation, de méthodologie. Capacité à appréhender les logiciels professionnels. Compétences relationnelles.	Essentiel
Savoir-être	Soft Skills	Posture en classe voire en entreprise. Autonomie, participation. Capacité à travailler en équipe.	Très important
Motivation, connaissance de la formation, cohérence du projet	Projet motivé et argumenté	Capacité à exprimer et argumenter un parcours de formation motivé, cohérent avec le projet professionnel envisagé.	Essentiel
Engagements, activités et centres d'intérêt, réalisations péri ou extra-scolaires	Centres d'intérêt	Engagement associatif, sportif, politique ou autre.	Complémentaire

Prise en compte des enseignements de spécialité (EDS) en séries générale et technologique dans l'examen des vœux

Prenez-vous en compte les enseignements de spécialité (voie générale et technologique) dans votre examen des candidatures ?

Oui.

Le poids dans l'examen des candidatures donné aux résultats académiques dans certains EDS :

Est supérieur à celui donné à l'ensemble des autres matières.

Quels sont les EDS pris en compte pour l'examen des candidatures ?

Série Générale

- Sciences Economiques et Sociales Spécialité (EDS)

Série STMG

- Droit et Economie (EDS)
- Management (EDS)
- Msgn/ Mercatique (EDS)
- Msgn/ Systèmes d'information et de Gestion (EDS)

Critères éliminatoires

Préciser les critères quantitatifs voire qualitatifs qui conduisent à ne pas classer certains candidats lors de l'examen des candidatures

L'engagement dans les activités proposées reste limité, traduisant un manque d'investissement personnel dans le parcours.

Des absences répétées ont été constatées, compromettant la continuité et l'efficacité du processus de formation.

L'effort consenti présente une irrégularité notable, nuisant à la progression constante attendue dans le cadre de la formation.

Les modalités d'examen des vœux

Les modalités d'examen des vœux

Pour l'accès en section de technicien supérieur (STS), la commission d'examen des vœux puis d'admission est formée principalement des professeurs de la section demandée, conformément à l'article D. 612-31 du code de l'éducation.

Avez-vous eu recours à un traitement algorithmique ?

Aucun traitement algorithmique n'a été mis en œuvre par la commission d'examen des vœux.

Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

Nos conseils aux candidats pour la prochaine session

Exprimer clairement son projet de formation motivé et soigner sa rédaction et sa présentation.

Valoriser les engagements et centres d'intérêt et joindre les pièces justificatives pertinentes

Signature :

Sébastien GOMEZ,

Chef d'établissement de l'établissement Lycée Saint-
Paul Bourdon Blanc